

営業ドリル塾2025

season1

講師: 官谷 浩志

【2025オンライン第19期 開催】のご案内

現在進行中の商談を題材に営業力強化と受注力向上を図る、(株)インプライのレビュー研修。
20,000件を超える実際の商談の中から、象徴的かつ、陥りやすい商談事例を映像&テキスト化。
新規来場が減り、商談機会が減っていく今後に備えた、“商談シミュレーション型教材「レビュードリル」”で
正しい商談手法・売れる営業手法を疑似体験し、真の営業力を身につけましょう。

回数	第1回	第2回	第3回	第4回	第5回	第6回
開講日	2025 4/17 第三 (木)	2025 5/15 第三 (木)	2025 6/19 第三 (木)	2025 7/17 第三 (木)	2025 8/21 第三 (木)	2025 9/18 第三 (木)
時間	13:00-16:00(予定)	13:00-16:00(予定)	13:00-16:00(予定)	13:00-16:00(予定)	13:00-16:00(予定)	13:00-17:00(予定)
会場	オンライン(Zoom)	オンライン(Zoom)	オンライン(Zoom)	オンライン(Zoom)	オンライン(Zoom)	オンライン(Zoom)

※第6回(最終回)のみ13:00~17:00。

開催回	実施タイトル	研修テーマ	対象	
			営業	上長
第1回	レビュードリル ep.1	住宅営業の基本 初回接客時に必要な情報とその理由。住宅営業としての在り方	◎	○
第2回	レビュードリル ep.2	土地無し客対策の基本 若年層への土地紹介時の注意点 資金計画の早期実施	◎	○
第3回	レビュードリル ep.5	絶対に失敗しない見極めのポイント 最短距離で受注を獲得するための顧客判別方法	◎	◎
第4回	レビュードリル ep.6	選ばれる営業像 すぐ出来る! 商品力・企業力だけに頼らない営業ヒューマンスキル向上とは	◎	◎
第5回	レビュードリル ep.3	スケジュールからの逆算思考 入居希望時期をおさえて最適なタイミングでクロージングする	◎	◎
第6回	レビュードリル ep.4	競合対策の基本 構造案内の効果 没競合の敗戦理由にも、受注のヒントが隠されている	◎	◎

ドリルの実施タイトルは予告なく変更になる場合があります。

受講費	一般価格	受注の会 会員価格
1名	40,000円 × 6回 (税込価格44,000円) 1セット	240,000円 (税込価格264,000円)
		30,000円 × 6回 (税込価格33,000円) 1セット
		180,000円 (税込価格198,000円)

途中キャンセルや欠席分の御返金はお受けいたしかねますので、予めご了承ください。お支払いは初回開講日前月末日までの一括払いとなります。

営業ドリル塾2025 season1

受講申込書

【2025オンライン第19期】開講

西暦 2025 年 月 日

回数	第1回	第2回	第3回	第4回	第5回	第6回
開講日	2025 4/17 第三 (木)	2025 5/15 第三 (木)	2025 6/19 第三 (木)	2025 7/17 第三 (木)	2025 8/21 第三 (木)	2025 9/18 第三 (木)

企業名		担当者名	
住所	〒 -		
電話番号		FAX	
メール			

No.	フリガナ	性別	お役職・所属店
	氏名		
	メール		
1		男・女	
	メール:		
2		男・女	
	メール:		
3		男・女	
	メール:		
4		男・女	
	メール:		

受講費	一般価格		受注の会 会員価格			
1名	40,000円 (税込価格44,000円)	×6回 1セット	240,000円 (税込価格264,000円)	30,000円 (税込価格33,000円)	×6回 1セット	180,000円 (税込価格198,000円)

振込先 常陽銀行 水戸駅南支店 普通 No.1337915 口座名義 株式会社インプライ

途中キャンセルや欠席分の御返金はお受けいたしかねますので、予めご了承ください。お支払いは初回開講日前月末日までの一括払いとなります。

事務局記入欄

受付日	参加費合計	入金日	備考
		現金 振込	