

レビュードリル塾2022

season2

講師: 官谷 浩志

【2022オンライン第14期 開催】のご案内

現在進行中の商談を題材に営業力強化と受注力向上を図る、(株)インプライのレビュー研修。

13,000件を超える実際の商談の中から、象徴的かつ、陥りやすい商談事例を映像&テキスト化。

新規来場が減り、商談機会が減っていく今後に備えた、“商談シミュレーション型教材「レビュードリル」”で

正しい商談手法・売れる営業手法を疑似体験し、真の営業力を身につけましょう。

| 回数 | 第1回 | 第2回 | 第3回 | 第4回 | 第5回 | 第6回 |
|-----|----------------------|----------------------|----------------------|---------------------|---------------------|---------------------|
| 開講日 | 2022 10/27 第四 (木) | 2022 11/24 第四 (木) | 2022 12/22 第四 (木) | 2023 1/19 第三 (木) | 2023 2/16 第三 (木) | 2023 3/16 第三 (木) |
| 時間 | 13:00-16:00(予定) | 13:00-16:00(予定) | 13:00-16:00(予定) | 13:00-16:00(予定) | 13:00-16:00(予定) | 13:00-17:00(予定) |
| 会場 | オンライン(Zoom) | オンライン(Zoom) | オンライン(Zoom) | オンライン(Zoom) | オンライン(Zoom) | オンライン(Zoom) |

※第6回(最終回)のみ13:00~17:00。

| 開催回 | 実施タイトル | 研修テーマ | 対象 | |
|-----|---------------|---|----|----|
| | | | 営業 | 上長 |
| 第1回 | レビュードリル ep.7 | 節目年の理解と現地調査 お子様の年齢・人数と建築本気度の関係把握と現地調査で差をつけるテクニック | ◎ | ○ |
| 第2回 | レビュードリル ep.8 | 効率的・効果的な商談設計「どのアクションを、どのタイミングで実施するのか？」商談設計の基本的な考え方 | ◎ | ○ |
| 第3回 | レビュードリル ep.9 | 対大手・対小規模の商談対策 対大手ハウスメーカー、対小規模工務店との競合した際のアピールポイントの整理 | ◎ | ◎ |
| 第4回 | レビュードリル ep.10 | 振り返り・総括の重要性 商談のプレを減らし、自社での建築確度を高める顧客コントロール術 | ◎ | ○ |
| 第5回 | レビュードリル ep.11 | MUST-WANTの理解 お客様のご要望(MUST-WANT)のヒアリングと整理・商談設計への活かし方 | ◎ | ○ |
| 第6回 | レビュードリル ep.12 | 住宅営業力と受注マインド レビュードリル塾の総まとめと後追い状態からの積極的営業展開 | ◎ | ◎ |

ドリルの実施タイトルは予告なく変更になる場合があります。

| 受講費 | 一般価格 | | 受注の会 会員価格 | |
|-----|--------------------------|-----------------------------------|--------------------------|-----------------------------------|
| | 1名 | 1セット | 1名 | 1セット |
| | 40,000円 (税込価格44,000円) | ×6回 240,000円 (税込価格264,000円) | 30,000円 (税込価格33,000円) | ×6回 180,000円 (税込価格198,000円) |

途中キャンセルや欠席分の御返金はお受けいたしかねますので、予めご了承ください。お支払いは初回開講日前月末日までの一括払いとなります。

レビュードリル塾2022 season2

受講申込書

【2022オンライン第14期】開講

西暦 2022 年 月 日

| 回数 | 第1回 | 第2回 | 第3回 | 第4回 | 第5回 | 第6回 |
|-----|----------------------|----------------------|----------------------|---------------------|---------------------|---------------------|
| 開講日 | 2022 10/27 第四 (木) | 2022 11/24 第四 (木) | 2022 12/22 第四 (木) | 2023 1/19 第三 (木) | 2023 2/16 第三 (木) | 2023 3/16 第三 (木) |

| | | | |
|------|-----|------|--|
| 企業名 | | 担当者名 | |
| 住所 | 〒 - | | |
| 電話番号 | | FAX | |
| メール | | | |

| No. | フリガナ | 性別 | お役職・所属店 |
|-----|------|-----|---------|
| | 氏名 | | |
| | メール | | |
| 1 | | 男・女 | |
| | メール: | | |
| 2 | | 男・女 | |
| | メール: | | |
| 3 | | 男・女 | |
| | メール: | | |
| 4 | | 男・女 | |
| | メール: | | |

| 受講費 | 一般価格 | | 受注の会 会員価格 | | | |
|-----|--------------------------|-------------|----------------------------|--------------------------|-------------|----------------------------|
| 1名 | 40,000円 (税込価格44,000円) | ×6回 1セット | 240,000円 (税込価格264,000円) | 30,000円 (税込価格33,000円) | ×6回 1セット | 180,000円 (税込価格198,000円) |

振込先 常陽銀行 水戸駅南支店 普通 No. 1337915 口座名義 株式会社インプライ

途中キャンセルや欠席分の御返金はお受けいたしかねますので、予めご了承ください。お支払いは初回開講日前月末日までの一括払いとなります。

事務局記入欄

| 受付日 | 参加費合計 | 入金日 | 備考 |
|-----|-------|----------|----|
| | | 現金 振込 | |